



Årsberetning / Annual Report 99/00

Roblon A/S

Fiskerihavnsgade 23
Postboks 120
DK-9900 Frederikshavn
Telefon +45 96 20 33 00
Telefax +45 96 20 33 99
CVR-nr. 57 06 85 15

Bestyrelse / Board of Directors

Direktør Niels Bach (formand/*Chairman*)
Fabrikant Erik Schou (næstformand/*Deputy Chairman*)
Direktør Benny Balle Jensen
Advokat H.J. Kaptain
Elmester Kim Müller *)
Salgschef Uffe Pedersen *)
*) valgt af medarbejderne/ *Elected by the employees*

Direktion / Management

Adm. direktør Anders Petersen
Direktør Knud Kurtzmann

Revision / Auditors

Mortensen & Beierholm
Statsautoriseret Revisionsaktieselskab
State Authorized Public Accountants
Suensonsvej 75
9900 Frederikshavn

KPMG

Statsautoriserede revisorer
State Authorized Public Accountants
Vester Havnepromenade 1
9100 Aalborg

Advokat / Attorney

Advokat H.J.Kaptain
Advokatfirmaet Hjulmand & Kaptain
Vestergade 1
9300 Sæby

Bank / Primary Bank

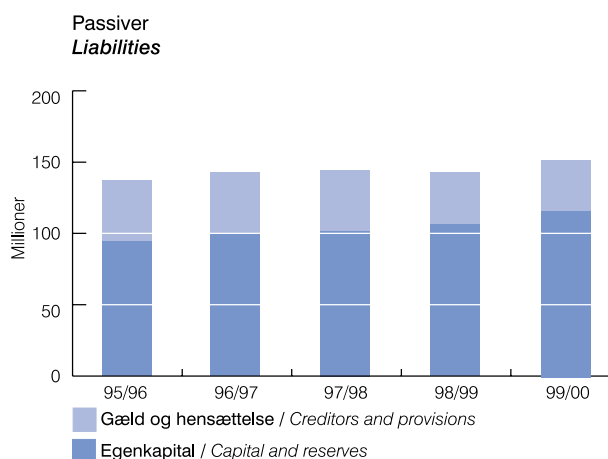
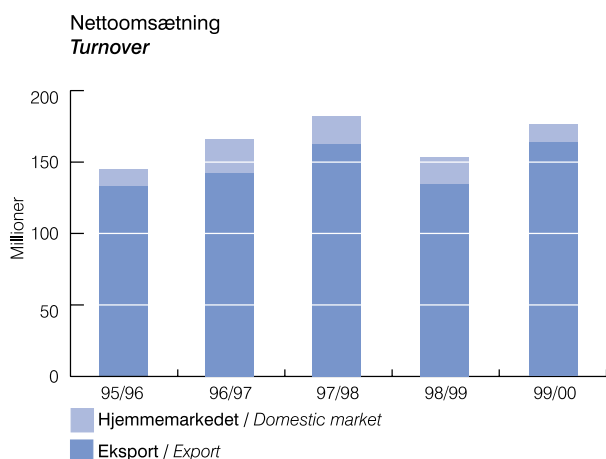
Den Danske Bank
9800 Hjørring

Ordinær generalforsamling afholdes torsdag 1. marts 2001 kl. 16.30 på AKTIVITEL FREDERIKSHAVN, Knivholtvej 22, Frederikshavn.

The Annual General Meeting will be held on Thursday, March 1 at 4.30 p.m. at AKTIVITEL FREDERIKSHAVN, Knivholtvej 22, Frederikshavn.

	Side		Page
Roblon i tal	4	<i>Roblon in Figures</i>	4
Idégrundlag, mål og strategier	6	<i>Concept, Objectives and Strategies</i>	7
Ledelsens beretning	6	<i>Report of the Board of Directors and Management</i>	7
Roblon Engineering	10	<i>Roblon Engineering</i>	11
Roblon Industrial Fiber	12	<i>Roblon Industrial Fiber</i>	13
Roblon Fiber Optics	14	<i>Roblon Fiber Optics</i>	15
Aktionærforhold	16	<i>Shareholders</i>	17
Risikofaktorer	16	<i>Risk Factors</i>	17
Medarbejdere og organisation	16	<i>Employees and Organization</i>	17
Anvendt regnskabspraksis	18	<i>Accounting Policies</i>	19
Ledelsespåtegning	20	<i>Directors' Report</i>	20
Revisionspåtegning	21	<i>Auditors' Report</i>	21
Andre ledelseshverv	22	<i>Other Senior Posts</i>	22
Resultatopgørelse	23	<i>Profit and Loss Account</i>	23
Balance	24	<i>Balance Sheet</i>	24
Pengestrømsopgørelse	26	<i>Cash Flow Statement</i>	26
Noter findes i omslagets bageste del		<i>Notes to the accounts are stated on the inside of the back cover</i>	

Hovedtal (t.kr.) / Financial Highlights (tDKK)	1995/96	1996/97	1997/98	1998/99	1999/00
Omsætning i alt / Total turnover	148.860	165.565	183.417	155.401	177.343
Heraf eksport / Of which for export	132.017	147.913	158.319	134.323	159.395
Primært driftsresultat / Income from primary activities	10.301	12.962	18.882	4.419	18.259
Finansiering m.v.(netto) / Net financing, etc.	1.884	1.136	461	1.031	1.760
Ordinært driftsresultat / Profit on ordinary activities	12.185	14.098	19.343	5.450	20.019
Ekstraordinært resultat / Extraordinary result	0	90	(613)	8.027	0
Resultat før skat / Profit before tax	12.185	14.188	18.730	13.477	20.019
Årets resultat / Profit for the year	8.216	9.322	12.317	9.761	13.334
Samlede aktiver / Total assets	137.236	143.144	144.540	140.521	153.849
Aktiekapital / Share capital	20.640	26.148	26.148	26.148	26.220
Egenkapital / Capital and reserves	94.890	100.393	102.048	106.988	115.385
Selskabets børsværdi / Shareholder value	131.270	160.807	117.664	109.820	166.290
Investering i materielle anlægsaktiver / Investments in tangible fixed assets	8.653	16.778	9.758	8.306	12.432
Antal fuldtidsbeskæftigede / Number of full-time employees	160	168	178	171	148



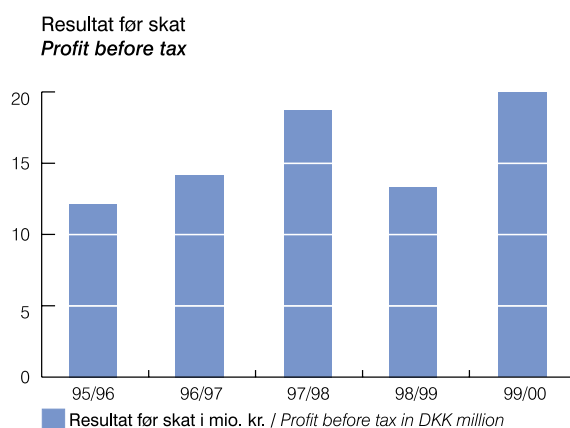
Nøgletal / Key Figures	1995/96	1996/97	1997/98	1998/99	1999/00
Overskudsgrad (%) / <i>Profit ratio (%)</i>	6,9	7,8	10,3	2,8	10,3
Afkastningsgrad (%) / <i>Rate of return (%)</i>	11,3	11,9	15,5	3,6	14,8
Soliditetsgrad (%) / <i>Solvency ratio (%)</i>	69,1	70,1	70,6	76,1	75,0
Likviditetsgrad / <i>Liquidity ratio</i>	3,1	2,9	2,8	3,4	3,2
Egenkapitalens forrentning (%) / <i>Return on equity (%)</i> .	8,9	9,5	12,6	4,1	12,0
Resultat pr.100 kr. aktie (EPS) / <i>Result per share of DKK 100 (EPS)</i>	31,8	35,8	50,9	17,2	53,2
Udbytte (%) / <i>Dividend (%)</i>	12,0	16,0	16,0	20,0	20,0
Aktiernes indre værdi / <i>Intrinsic value of shares</i>	368	384	390	409	440
Børskurs noteret ultimo / <i>Stock-exchange listing, end of period</i>	636	615	450	420	634

Definition af anvendte nøgletal:

Overskudsgrad Primært driftsresultat i procent af omsætningen.
 Afkastningsgrad Primært driftsresultat i procent af gennemsnitlige operative aktiver (aktiver excl. obligationer og likvide beholdninger).
 Soliditetsgrad Egenkapital i procent af passiver.
 Likviditetsgrad Omsætningsaktiver i forhold til kortfristet gæld.
 Resultat til analyseformål Ordinært driftsresultat efter skat (resultat eksklusiv ekstraordinære poster og skat af disse).
 Egenkapitalens forrentning Resultat til analyseformål i procent af gennemsnitlig egenkapital.
 Resultat pr. 100 kr. aktie Resultat til analyseformål i forhold til gennemsnitligt antal aktier (excl. egne aktier).
 Nøgletallene er udarbejdet i overensstemmelse med Den Danske Finansanalytikerforenings vejledning om nøgletalsberegning.

Definition of key figures used:

Profit ratio Income from primary activities as a percentage of turnover.
 Rate of return Income from primary activities as a percentage of average operative assets (assets excluding bonds and liquid assets).
 Solvency ratio Capital and reserves as a percentage of liabilities.
 Liquidity ratio Current assets in relation to short-term debt.
 Results for analysis purposes Ordinary operating profit after tax (result exclusive of extraordinary items and tax thereon).
 Return on equity Result for analysis purposes, expressed as a percentage of average capital and reserves.
 Result per share of DKK 100 Result for analysis purposes, in relation to the average number of shares (excluding own shares).
 The key figures have been calculated in accordance with the guidelines of the Danish Financial Analysts Association on the calculation of key figures.



Idégrundlag for Roblon A/S

Roblon A/S ønsker lokalt, nationalt og internationalt at fremstå som en velanskrevet, sund og progressiv virksomhed, der sætter troværdighed og ærlighed over kortsigtet indtjening. Denne opfattelse fastholdes og styrkes hos såvel ansatte som kunder, leverandører og investorer.

Inden for sine forretningsområder vil Roblon A/S være en fremsynet, innovativ virksomhed, der løbende udnytter udviklingen af nye materialer og teknologier.

Mål

Overordnede økonomiske mål for Roblon A/S:

- Organisk vækst på 10-15% på omsætning og resultat om året inden for det enkelte forretningsområde
- Overskudsgrad inden for det enkelte forretningsområde på min. 10%
- Soliditetsgraden til enhver tid over 50
- Likviditetsgraden over 2,0
- Udbyttepolitik: Udbetaling på 25-33% af nettooverskud

Strategier

Roblon A/S ajourfører årligt selskabets strategiplan. Udover den organiske vækst undersøger selskabet til stadighed muligheder for opkøb eller indgåelse af samarbejde inden for sine forretningsområder eller i beslægtede brancher.

Produktudviklingen i eget regi prioriteres højt, og de enkelte forretningsområders/divisioners udvikling vurderes løbende med fokus på lønsomhed, vækst- og fremtidsmuligheder.

Ledelsens beretning:

Det hidtil bedste resultat

Årets resultat før skat på 20 mio. kr. og en overskudsgrad på 10,3% er selskabets hidtil bedste og overstiger forventningerne, der blev stillet ved årets begyndelse. I alle tre divisioner er såvel omsætning som indtjening bedre end budgetteret. Bestyrelsen finder årets resultat meget tilfredsstillende.

Forventningerne til årsresultatet blev opjusteret i halvårsmeddelelsen den 15. juni 2000 og igen i en meddelelse den 28. november 2000 til et resultat før skat på 19-20 mio. kr.

Regnskabsåret er det første, der ikke indeholder omsætning fra produktområdet "yachtliner", som i 1998/99 omsatte for ca. 18 mio. kr.. Yachtlineaktiviteten blev frasolgt pr. 1. oktober 1999 og bidrog til årsregnskabet 1998/99 med en ekstraordinær indtægt på 8 mio. kr.. Med frasalget ophørte Roblon som tovværksproducent, og forretningsområderne er delt op i følgende tre divisioner:



Generelt leverer alle tre divisioner kundetilpassede løsninger, der i vid udstrækning er baseret på et standardprogram. Divisionerne har skabt forbedrede resultater inden for kerneområderne og har målrettet udviklet og produceret produkter med et stadigt højere teknologiindhold.

Med selvstændighed opererer divisionerne inden for hvert deres forretningsområde, men har gensidigt stor nytte af den viden, som findes i de øvrige divisioner. Åbenheden og samarbejdet skaber synergieffekt i såvel produktudvikling som markedskontakt til gavn for den samlede virksomhed, Roblon A/S.

På trods af den lavere aktivitet i 1998/99 blev et højt udviklingsniveau fastholdt i alle divisioner samtidig med, at salgsindsatsen blev styrket.

Det var ventet, at den svigtende afsætning i 1998/99 ville være forbigående, men fremgangen har vist sig at overstige alle forventninger og er sket over et bredt felt. Eksportandelen udgør for året 89,9% mod 86,4% året før.

Omsætningsfremgang på 14,1% og primært resultat på 18,3 mio.kr.

Omsætningen i regnskabsåret blev 177,3 mio. kr. mod 155,4 mio. kr. året før. En fremgang på 14,1%.

Det primære driftsresultat for Roblon A/S er 18,3 mio. kr. mod 4,4 mio. kr. i 1998/99.

Resultatet før skat er 20,0 mio. kr. (13,5 mio. kr.) – en stigning på 48,5%. Efter skat udgør resultatet 13,3 mio. kr. mod 9,8 mio. kr. året før.

Egenkapitalen for Roblon A/S udgør efter skat og udbytte herefter 115,4 mio. kr., og selskabets soliditetsgrad er 75,0%.

Roblon A/S – concept

Roblon A/S wishes to be known locally, nationally and internationally as a well-reputed, sound and progressive company which sets credibility and honesty before short-term profits. This is a value which is cherished and supported by customers, suppliers and investors as well as employees.

Within its business areas Roblon A/S wishes to be a forward-oriented, innovative company which draws continuous benefit from the development of new materials and technologies.

Objectives

The overall financial objectives of Roblon A/S are:

- Organic growth of 10-15% annually in the turnover and result of each business area
- A profit ratio of at least 10% in each business area
- A solvency ratio exceeding 50 at all times
- A liquidity ratio exceeding 2.0
- Dividend policy: distribution of 25-33% of net profit

Strategies

Each year Roblon A/S updates its strategy plan. In addition to organic growth, the company continuously investigates opportunities for new acquisitions or cooperation within its business areas or in related sectors.

High priority is given to the company's own product development, and the development of the individual business areas/divisions is subject to ongoing evaluation, with focus on profitability, growth and future potential.

Report of the Board of Directors and Management:

The best result so far

The profit for the year before tax of DKK 20 million, with a profit ratio of 10.3%, is the company's best result ever and exceeds the expectations presented at the beginning of the year. In all three divisions both turnover and earnings exceed budget. The Board of Directors considers the profit for the year to be very satisfactory.

The expectations of the profit for the year were adjusted upwards in the interim report as of June 15, 2000, and again in a notification dated November 28, 2000, to a profit before tax of DKK 19-20 million.

This is the first financial year which excludes turnover from the "yacht lines" product area, whose turnover amounted to approx. DKK 18 million in 1998/1999. This activity was divested on October 1, 1999, contributing extraordinary revenue of DKK 8 million to the annual accounts for 1998/99. With this divestment Roblon ceased to be a rope producer and the business areas were structured as the following three divisions:



In general, all three divisions provide customized solutions which to a great extent are based on a standard programme. The divisions have achieved improved results within the core areas and have targeted development and production towards an ever-increasing technology level.

The divisions operate independently in their separate business areas, but draw considerable mutual benefit from the know-how available in the other divisions. Openness and cooperation generate synergies in both product development and market contact, to the benefit of Roblon A/S as the overall company.

Despite the lower level of activity in 1998/99 a high development level was maintained in all divisions, while at the same time sales efforts were strengthened.

It was to be expected that the decline in sales in 1998/99 would be of a transitional nature, but the progress made has exceeded all expectations, and has been achieved across the board. The export ratio for the year is 89.9%, compared to 86.4% for the previous year.

Increase in turnover of 14.1% and profit on primary activities of DKK 18.3 million

Turnover of DKK 177.3 million was achieved in the financial year, compared to DKK 155.4 million in the previous year. This represents an increase of 14.1%.

The profit on primary activities of Roblon A/S is DKK 18.3 million, compared to DKK 4.4 million in 1998/99.

The profit before tax is DKK 20.0 million (DKK 13.5 million) – representing an increase of 48.5%. The profit after tax is DKK 13.3 million, compared to DKK 9.8 million in the previous year.

The capital and reserves of Roblon A/S after tax and dividend amount to DKK 115.4 million, and the company's solvency ratio is 75.0%.

Pengestrømmen fra driften har i regnskabsåret været på 25,8 mio. kr. mod 9,9 mio. kr. året før. Det primære driftsresultat før afskrivninger udgør 25,9 mio. kr. (12,2 mio. kr.). Der er i årets løb betalt 7,4 mio. kr. i selskabsskat mod 10,6 mio. kr. det foregående regnskabsår, og et tilgodehavende på 7,4 mio. kr. vedrørende salg af yachtlineaktiviteten er indbetalt.

Der er anvendt 12,3 mio. kr. til nettoinvesteringer i materielle anlægsaktiver (7,6 mio. kr. i 1998/99). Af investeringerne vedrører 9,1 mio.kr. investeringen i bygning og anlæg til fremstilling af compositetape. De lave investeringer skal ses på baggrund af, at årets aktivitet har kunnet gennemføres indenfor de rammer, der allerede i 1998 var opbygget.

Pengestrømmene fra finansieringsaktiviteterne viser netto en udbetaling på 5,2 mio. kr., hvoraf 5,0 mio. kr. er udbytte.

Der er ikke efter regnskabsårets udløb indtruffet begivenheder, som har betydning for den økonomiske stilling.

I den efterfølgende beretning for divisionerne er der angivet primære resultater før fællesudgifter. Fællesudgifterne omfatter udgifter til økonomifunktion, bestyrelse, revision, fælles EDB m.v. Den samlede udgift udgør 3,5 mio.kr. Der har været 5 medarbejdere beskæftiget med økonomi og fælles EDB.

Forventninger til fremtiden

Det høje aktivitetsniveau i alle tre divisioner forventes fortsat i regnskabsåret 2000/2001. Produktudvikling og markedsføring prioriteres højt, og divisionernes salgsorganisationer er blevet styrket. Der vil i det kommende år blive specielt fokuseret på den betydelige stigning i markedet for lyslederkabler – en sektor, som Roblon Industrial Fiber og Roblon Engineering allerede nu har som et stort kundeområde.

Roblon A/S vil fortsat arbejde med mulighederne for opkøb af egnede virksomheder, licenser eller produktioner med henblik på vækst udover den organiske. Tilsvarende vurderinger sker løbende i forhold til attraktive samarbejdspartnere.

På baggrund af den nuværende store ordrebeholdning, strategier og planlagte nye initiativer forventer bestyrelsen for Roblon A/S, at selskabet i det kommende år igen vil opnå en betydelig fremgang i såvel omsætning som ordinært driftsresultat. Der forventes for 2000/2001 et ordinært driftsresultat før skat på omkring 30 mio. kr.



Nyudviklet miljøvenlig imprægnering af glasfibre på fabrikken i Gærum. / Innovative, environment-friendly impregnation of glass fibres at the Gærum factory.

Cash flow from operating activities in the financial year was DKK 25.8 million, compared to DKK 9.9 million in the previous year. The profit on primary activities before depreciation is DKK 25.9 million (DKK 12.2 million). During the year corporate tax of DKK 7.4 million was paid, compared to DKK 10.6 million for the previous financial year, and a receivable of DKK 7.4 million concerning sale of the yacht line activity has been carried as income.

DKK 12.3 million is allocated as the net investment in tangible fixed assets (DKK 7.6 million in 1998/99). Investments comprise DKK 9.1 million in buildings and plant for production of composite tape. The low investment level is related to the fact that the activities of the year could take place within the framework already established in 1998.

Cash flow from financing activities represents a net disbursement of DKK 5.2 million, of which DKK 5.0 million as dividend.

No events have taken place after the close of the financial year which are of significance to the financial position.

The following reports for the divisions state the profit on primary activities before joint expenditure. Joint expenditure comprises expenditure on the finance function, Board of Directors, audit, joint IT, etc. Expenditure totals DKK 3.5 million. The number of employees engaged in finance and shared IT functions was 5.

Future expectations

The high level of activity in all three divisions is expected to continue in the 2000/2001 financial year. High priority is given to product development and marketing, while the divisions' sales organizations have also been strengthened. During the next year special focus will be on the considerable expansion of the market for fibre optic cables, which is already a major customer area for Roblon Industrial Fiber and Roblon Engineering.

Roblon A/S will continue to investigate opportunities to acquire suitable companies, licences or production in order to achieve expansion beyond organic growth. Attractive co-operation partners are likewise subject to ongoing assessment.

On the basis of the current substantial order book, strategies and planned new initiatives the Board of Directors of Roblon A/S expect that in the course of the next year the company will continue to make considerable progress in both turnover and profit on ordinary activities. For 2000/2001 the profit on ordinary activities before tax is expected to be around DKK 30 million.



*Test af Roblon Fiber Optics produkter inden de bliver sendt til kunden. /
Testing of Roblon Fiber Optics' products before
delivery to the customer.*

Stigende omsætning på maskiner til telekommunikationskabler

Omsætning 1999/2000:	69.703 t.kr.
Primært resultat før fællesudgifter:	6.002 t.kr.
Overskudsgrad:	8,6 %
Investeringer:	275 t.kr.
Antal medarbejdere (gennemsnit):	64

Divisionens omsætning og resultat er bedre end det budgetterede, ligesom omsætningen og resultat blev forbedret i forhold til regnskabsåret 1998/99.

Efter et år med tilbagegang oplevede Roblon Engineering igen stigende ordretilgang og omsætning. Stigningen i omsætningen, der slog igennem i årets sidste del medførte at årets omsætning blev lidt større end forventet ved årets begyndelse.

Inden for produktområderne twistere og tovværksmaskiner blev omsætningen som forventet og på linie med sidste års niveau. Omsætningen til kabelindustrien og primært på maskiner til telekommunikationskabler har været stigende. Den tilbageholdenhed i investeringer, kabelbranchen viste i det foregående år, er væsentligt ændret i positiv retning.

Ca. 35% af leverancerne installeres i Europa, ca. 25% i Nordamerika, og de resterende 40% er fordelt over stort set resten af verden.

Efter nogle år med væsentlige investeringer i især bygninger har investeringerne i regnskabsåret været på et lavt niveau. Det skal bemærkes, at Roblon Engineering i udstrakt grad anvender underleverandører, hvilket begrænser investeringernes størrelse i maskiner og øvrigt produktionsudstyr.

Idégrundlag

Roblon Engineering leverer løsninger, der primært tilfredsstiller behovet for twistning, cabling, slåning, afspoling, opvikling, omvikling samt fremtræk. Idégrundlaget realiseres primært gennem levering af maskiner og udstyr, enten som enkeltkomponenter eller komplette anlæg.

Produktudviklingen prioriteres meget højt, og med et teknologiindhold tilpasset de individuelle kundegrupper ønsker Roblon Engineering til enhver tid at være blandt markedets mest eftertragtede leverandører.

Produkterne

Roblon Engineerings produkter kan opdeles i fire hovedområder samt specialmaskiner:

- Tvindemaskiner til fremstilling af tvundne garner. Maskinerne anvendes ved fremstilling af tovværk, høstbindegarn, bananatwine, kabelfyldgarn, bindegarn m.m.
- Tolværksmaskiner er Roblon Engineerings ældste produktområde og henvender sig primært til producenter af tovværk til industri, fiskeri, transport og offshore



Wfx 300/01 / Wfx 300/01

- Kabelmaskiner til produktion af bl.a. lyslederkabler og installationskabler; forskellige maskintyper, der kan indgå i komplette produktionslinier. Kunderne er internationale kabelproducenter. På afsætning og udvikling samarbejdes på nogle maskintyper med en internationalt kendt udbyder af komplette produktionslinier
- Take-up windere er det nyeste forretningsområde og henvender sig til kunder med behov for opspoling. Der er igangsat udvikling af et sortiment på området, og blandt kunderne er både en del af Engineerings nuværende kundegrupper samt en række andre industrier. Leverancerne er ofte i større serier
- Specialmaskiner udvikles ofte som led i leverancer til både bestående og nye kundegrupper. Hvis teknologien beherskes, eller produktet har strategisk betydning, indgår Roblon Engineering i et udviklings samarbejde

Konkurrenceforhold/risikofaktorer

Samtlige produkter fra Roblon Engineering afsættes worldwide til såvel små som store firmaer.

I 1998/99 oplevede Roblon Engineering en tilbagegang i salget til kabelbranchen, bl.a. som følge af fusioner og akkvisitioner, der har resulteret i færre, men langt større virksomheder. Salg af maskiner til kabelindustrien kan påvirkes af forholdet til vor samarbejdspartner samt udviklingen indenfor lyslederkabler/transmissions-teknologi.

Der er fortsat kun én betydende konkurrent på tovværksmaskinsiden, hvorimod der findes mange professionelle konkurrenter på kabelmaskinsiden.

Roblon Engineering's afsætning af maskiner påvirkes af konjunkturerne indenfor de enkelte brancher samt geografiske områder og vil kunne afvige en del fra år til år.

Forventninger

Roblon Engineering forventer en pæn stigning i omsætning og resultat i det kommende regnskabsår. Ordretilgangen indenfor alle områder har været god i slutningen af 2000. Der forventes en fortsat stigende efterspørgsel på især nyudviklede maskiner til fremstilling af lyslederkabler til kabelindustrien worldwide.

Afsætningen af twistere og tovværksmaskiner til primært tovværksindustrien forventes at ligge på et lidt højere niveau end sidste år, mens afsætningen af windere kun forventes at få en mindre påvirkning af divisionens resultat.

Increasing turnover from machinery for telecommunications cables

Turnover:	tDKK 69,703
Profit on primary activities before joint expenditure:	tDKK 6,002
Profit ratio:	8.6 %
Investments:	tDKK 275
Number of employees (average):	64

The division's turnover and result are an improvement on budget, while turnover and profits also improved against the 1998/99 financial year.

After a slowdown for one year Roblon Engineering once again achieved an increase in the order influx and turnover. The increase in turnover had an impact on the last part of the year, so that the turnover for the year slightly exceeded the level expected at the beginning of the year.

In the product areas twisters and ropemaking machines, as expected turnover was in line with the level of the previous year. Turnover relating to the cable industry, primarily machinery for telecommunications cables, was on the increase. The investment restraint showed by the cable sector in the preceding year has shifted substantially to a more positive trend.

Approx. 35% of deliveries are installed in Europe, and approx. 25% in North America, while the remaining 40% are distributed throughout most of the rest of the world.

After some years with significant investments in buildings in particular, investments during the financial year were at a low level. It should be noted that to a high degree Roblon Engineering uses subsuppliers, which limits the scale of investments in machinery and other production equipment.

Concept

Roblon Engineering provides solutions which primarily fulfil the need for twisting, cabling, laying, unwinding, winding, re-winding and pulling. The concept is implemented primarily through the delivery of machinery and equipment, either as line components or complete lines.

Very high priority is given to product development. By matching the technology level to the individual customer groups Roblon Engineering wishes to be among the leading suppliers in the market.



Products

Roblon Engineering's products can be divided into four key areas, as well as specialized machines:

- Twisting machines to produce twisted yarns. The machines are used to produce rope, baler twine, banana twine, cable filler, binding twine, etc.
- Ropemaking machines are Roblon Engineering's oldest product area, and are sold mainly to manufacturers of rope for industry, fisheries, transport and offshore.
- Cable machines for production of e.g. fibre optic cables and installation cables; various types of machine as part of complete production lines. The customers are international cable producers. As regards sales and development of certain machines the division cooperates with a major international provider of complete production lines.
- The newest business area is take-up winders, which are aimed at customers with winding requirements. The development of a product range has been initiated, and the customers include parts of Engineering's present customer groups, as well as a number of other industries. Deliveries are often in large series.
- Specialized machines are often developed as an element of deliveries to both existing and new customer groups. If the technology is mastered, or the product is of strategic importance, Roblon Engineering will engage in cooperation on development.

Competition / risk factors

All Roblon Engineering products are marketed worldwide to both large and small companies. In 1998/99 Roblon Engineering experienced a slowdown in sales to the cable industry as a consequence of e.g. mergers and acquisitions resulting in fewer, but far larger companies. Sales of machinery to the cable industry may be affected by relations with our partner, as well as the development in fibre-optic cable and/or transmission technology.

There is still only *one* significant competitor in the area of ropemaking machines, while there are many professional competitors in the cable machine area.

Roblon Engineering's machinery sales are affected by economic conditions in the individual sectors and geographical areas, and may deviate somewhat from year to year.

Expectations

Roblon Engineering expects satisfactory growth in turnover and result in the next financial year. The influx of orders in all areas was favourable at the close of 2000. Demand is expected to increase, especially for newly-developed machinery to manufacture fibre optic cables for the worldwide cable industry.

Sales of twisters and ropemaking machines, mainly to the rope industry, are expected to slightly exceed last year's level, while sales of winders are expected to have only a minor impact on the results of the division.

Øget aktivitet på kabelområdet

Omsætning 1999/2000:	76.896 t.kr.
Primært resultat før fællesudgifter:	13.276 t.kr.
Overskudsgrad:	17,3 %
Investeringer:	11.348 t.kr.
Antal medarbejdere (gennemsnit):	51

Omsætning og resultat er betydeligt større end i 1998/99 på de tilbageværende produktområder (efter salget af yachtlineaktiviteten). Især i 2. halvår har der været en væsentlig stigning i aktiviteten på kabelområdet.

Et nyt produktionsanlæg til compositetape (forstærkningsbånd i rør til bl.a. transport af naturgas) er installeret. Der er på basis af anlægget udviklet nye produkter.

Også udviklingen af industrielle fiberprodukter har medvirket til en øget omsætning.

Der er i Roblon Industrial Fiber indledt forberedelser til et miljøcertificeringssystem, der forventes iværksat ultimo 2001.

Idégrundlag

Roblon Industrial Fiber udvikler, producerer og sælger fleksible produkter baseret på syntetiske fibre og ofte med en imprægnering eller anden belægning. Produkterne kan være kundetilpassede eller standardiserede og skal idémæssigt være fremtidsorienterede med et stadigt stigende teknologiindhold.

Produkterne

Roblon Industrial Fiber's kundeområde ligger inden for tre hovedkategorier:

- Kabelindustri med hovedvægten lagt på kabler til telefoni og internetforbindelser. Industrial Fiber har udviklet en række produkter med et væsentligt markedspotentiale. De har hidtil primært været markedsført i Europa, men indsatsen uden for dette område er øget væsentligt i 1999/2000.
- Offshoremarkedet aftager Roblons kendte Orbit straps til fastspænding af flydemoduler på olierør, og i årets løb er også markedsført et nyudviklet strap-produkt. Til produktion af compositetape er installeret markedets mest avancerede anlæg, der opfylder alle kendte behov for armeringstape til gas- og olierørledninger i plast.
- Specielle fiberløsninger er kundetilpasset til industrien. Produkterne opstår gennem potentielle kunders henvendelse på baggrund af kendskabet til Roblons kompetencer.

Konkurrenceforhold/risikofaktorer

I kabelindustrien er Roblon blandt de større udbydere med en god position i Europa. På de øvrige markeder er der et antal lokale leverandører samt et begrænset antal større internationale udbydere. Desuden er råmateriale-leverandører af garner betydelige konkurrenter.

På offshore og gas- og olieområdet har Roblons fiber straps kun et begrænset antal konkurrenter, mens et tilsvarende produkt af titanium er en væsentlig konkurrent. På det nye marked for compositetape kendes ikke på nuværende tidspunkt væsentlige konkurrenter.

Fremtiden

Roblon Industrial Fiber forventer en betydelig stigning i såvel omsætning som resultat. Især inden for kabelindustrien, hvor behovet for internetforbindelser giver et forhøjet aktivitetsniveau. Ordrebeholdningen ved årets begyndelse er på dette område væsentligt højere end tidligere år.

Der stilles store forventninger til det nye produktområde inden for compositetape i de kommende år, mens der kun forventes en mindre påvirkning af dette års resultat, da der skal anvendes lang tid på dokumentation, tests og prøvekørsler både hos vore kunder og hos Roblon.

I øjeblikket undersøges mulighederne for at oprette produktioner af visse produkter til kabelindustrien i andre verdensdele for at være tæt på kunderne. Det forventes, at der i mindst et af markedsområderne etableres produktion i det kommende år enten i form af et selvstændigt selskab eller som joint venture.



Roblon Industrial Fibers kabelafdeling leverer hovedsageligt til det stigende marked indenfor telefoni og internetforbindelser. / Roblon Industrial Fiber's cable department mainly supplies the growing market for telephony and Internet connections.

Increase in activity in the cable area

Turnover 1999/2000:	tDKK 76,896
Profit on primary activities before joint expenditure:	tDKK 13,276
Profit ratio:	17.3%
Investments:	tDKK 11,348
Number of employees (average):	51

The turnover and results for the remaining product areas (after sale of the yacht line activity) considerably exceed the 1998/99 levels. In the second half-year in particular, there was a significant increase in activity in the cable area.

A new production plant for composite tape (reinforcement tape in pipes for e.g. transport of natural gas) has been installed. On the basis of this facility new products have been developed.

The development of industrial fibre products has also contributed to increased turnover.

Roblon Industrial Fiber has commenced preparations for an environmental certification system which is expected to be put into effect at the end of 2001.

Concept

Roblon Industrial Fiber develops, produces and sells flexible products based on synthetic fibres, which are often impregnated or otherwise coated. The products may be customized or standardized, and must be forward-oriented with an ever more sophisticated technological level.

Products

Roblon Industrial Fiber's customer base comprises three main categories:

- The cable industry, with emphasis on cables for telephony and Internet connections. Industrial Fiber has developed a number of products with significant market potential. So far, they have been marketed primarily in Europe, but efforts outside this region increased in 1999/2000.
- The offshore market is the customer for Roblon's well-known Orbit straps for fixing of buoyant modules on oil pipes, and during the year a newly-developed strap product was also marketed.
- The most advanced plant in the market has been installed for production of composite tape. This product meets all known requirements of reinforcement tape for gas and oil pipelines of plastic.
- Special fibre solutions are customized to the industry. The products are created on the basis of the requirements of potential customers who are familiar with the expertise that Roblon can offer.



*Det nye produktionsanlæg til Compositetape /
The new composite tape production plant.*

Competition / risk factors

Roblon is one of the key players in the cable industry, with a good position within Europe. In other markets there are some local suppliers, and a small number of major international players. Suppliers of raw materials for yarns are also key competitors.

In both the offshore and the gas and oil areas Roblon's fibre straps face only a small number of competitors, but an equivalent titanium-based product is a key competitor. In the new market for composite tape no key competitors are known at present.

The future

Roblon Industrial Fiber expects a considerable increase in both turnover and result, especially in the cable industry, where the need for Internet connections ensures a high level of activity. At the beginning of the year the order intake in this area was significantly higher than in previous years.

High expectations are held of the new product area within composite tape in the coming years, while the impact on this year's result is expected to be very small, since a lot of time must be spent on documentation, testing and test runs by both our customers and Roblon itself.

Currently opportunities are being investigated to establish production of certain products for the cable industry in other regions, in order to be close to the customers. It is expected that production will be established in at least one of the market areas in the next year, either as a separate company or joint venture.

Fremgang på alle markeder

Omsætning 1999/2000:	30.745 t.kr.
Primært resultat før fællesudgifter:	2.509 t.kr.
Overskudsgrad:	8,2 %
Investeringer:	637 t.kr.
Antal medarbejdere (gennemsnit):	28

Årets omsætning og resultat i Roblon Fiber Optic blev væsentligt bedre end i 1998/99 og også bedre end forventet. Der er sporet fremgang på alle markeder. Specielt er afsætningen på det amerikanske marked kommet i gang med en meget positiv modtagelse af udendørs serien Compas og Landscaping produkterne.

Der er i regnskabsåret investeret i nyt CAD system i udviklingsafdelingen, som også har fået øget medarbejderkapaciteten. Til fremstilling af fiberbundter er indrettet nye produktionslokaler.

Idégrundlag

Roblon Fiber Optic udvikler, producerer og sælger fiber optiske belysningsystemer til det arkitektoniske belysningsmarked. Markedsføringen sker primært gennem strategiske alliancer med internationale belysningsfirmaer, så divisionens produkter indgår som en integreret del af den komplette kundeløsning. Produkterne skal kendetegnes ved design-, kvalitets- og dokumentationsmæssigt at være blandt de førende i verden.

Specielt tilpassede fiber optiske systemer udvikles i tæt samarbejde med kunder, som anvender systemerne i egne produkter (OEM løsninger).

Produkterne

For at sikre størst mulig forsyningssikkerhed, fleksibilitet og samspil mellem et lyssystemes enkelte komponenter udvikler og producerer Roblon Fiber Optic med stor fordel alle komponenter. Specielt har divisionen gennem samarbejde med de øvrige Roblon divisioner formået at fremstille fiber optik kabler til belysning både i plast- og glasfiber. Det har givet Roblon Fiber Optic en særlig position som en leverandør, der kan levere komplette systemer med kontrollerede specifikationer af alle anvendte komponenter.

Divisionen har udviklet sin kompetence i projekter, hvor bygherre og/eller arkitekt har særlige ønsker om design/virkemåde/kvalitet. Kompetencen udnyttes også, når specielle OEM løsninger skal fastlægges.

Konkurrenceforhold/risikofaktorer

Markedet for fiber optik belysningsproducenter er et niche-marked kendetegnet ved en række små, lokalt sælgende virksomheder, der producerer enkelte komponenter og køber andre til. Der er ganske få, men teknologisk stærke, større virksomheder, der opererer internationalt. Disse virksomheder sælger enten plast eller glasfiber og har hidtil haft en ensidig markedsføring. Roblon Fiber Optic har fra starten valgt at markedsføre begge produkter og informere om, hvor det ene produkt har fordele frem for det andet.

Konkurrerende produkter vurderes løbende, og for at kunne reagere i tide følger Roblon Fiber Optic den teknologiske udvikling tæt. Samme opmærksomhed er der overfor de få, store producenter af henholdsvis rå plast- og glasfiber. Der er en risiko, hvis en af disse producenter ophører med produktionen af råvarematerialet, og der dermed bliver færre leverandører, men Roblon har gennem en årrække som en ikke ubetydelig kunde opbygget et tæt forhold til flere leverandører.

Fremtiden

Roblon Fiber Optic forventer vækst i såvel omsætning som resultat. Det kommende år vil der blive fokuseret på at øge markedsføringsindsatsen og udbygge kontakten til og opbakningen af de eksisterende markeder.

Udviklingen går i retningen af at anvende systemerne til belysningsformål, hvor der bliver stillet krav om dokumentation af lysmængden. Divisionens lancering af Luxcalculator i juni på Roblons hjemmeside er et eksempel.

Der vil blive udviklet en række nye produkter – bl.a. lysarmaturer der kan tilfredsstille det stadigt større behov for styring af lysmængde og –retning. Både inden for OEM området og specielle markedssegmenter vil der være mulighed for vækst. Der vil i tæt samarbejde med distributører blive udviklet markedsføringsredskaber, der gør det lettere for kunderne at sammensætte lyssystemer og i den sidste ende også at afgive ordrer.

Fiber Optics udviklingsafdeling. Udvikling er et nøgleord for Roblon. / The Fiber Optics development department. For Roblon, development is a key activity.



Growth in all markets

Turnover:	tDKK 30,745
Profit on primary activities before joint expenditure:	tDKK 2,509
Profit ratio:	8.2%
Investments:	tDKK 637
Number of employees (average):	28

The turnover and profit for the year of Roblon Fiber Optics improved significantly against 1998/99, and were also better than expected. There was growth in all markets, but in particular sales on the American market have been expanded and the outdoor series, the Compas and Landscaping products, were received very positively.

During the financial year investment took place in a new CAD system in the development department, whose employee capacity has also been expanded. New production premises have been established for production of fibre bundles.

Concept

Roblon Fiber Optics develops, produces and sells fibre optic illumination systems for the architectural lighting market. Marketing is primarily via strategic alliances with international illumination firms, so that the division's products are an integrated element of all-in customer solutions. The products must be among the leading global products in terms of their design, quality and documentation.

Specially customized fibre optic systems are developed in close cooperation with customers who use these systems in their own products (OEM solutions).

Products

To ensure the greatest possible supplier reliability, flexibility and interaction between the individual components in a lighting system, Roblon Fiber Optics successfully develops and produces all components itself. In particular, by cooperating with the other Roblon divisions the division has produced fibre optic cables for illumination in both plastic and glass fibres. Roblon Fiber Optics has hereby gained a special position as a supplier of complete systems with controlled specification of all components used.

The division has developed its expertise in projects in which clients and/or architects make special requirements of design, function or quality. Its expertise is also drawn on when special OEM solutions are designed.



Roblon har som de første udviklet et lysberegningsprogram, der kan downloades fra Roblons hjemmeside. / Roblon is the first to develop an illumination calculator. It can be downloaded from Roblon's Web site.

Competition/risk factors

The market for fibre optic illumination producers is a niche market characterized by a number of small companies that sell locally and produce some components while buying in others. A small number of technologically strong, major companies operate internationally. These companies sell either plastic or glass fibres, and so far their marketing has been very one-sided. From the start, Roblon Fiber Optics has chosen to market both products and to give information on the individual benefits of each product.

Competing products are subject to ongoing assessment, and to be able to react in time Roblon Fiber Optics monitors the technological development closely. It is also attentive to developments concerning the few major producers of respectively raw plastic and glass fibres. There is a risk that one of these producers might cease to produce the raw material, thereby reducing the number of suppliers. As a significant customer over the years Roblon has built up close relations with several suppliers.

The future

Roblon Fiber Optics expects growth in both turnover and result. During the next year the focus will be on increasing marketing efforts and expanding contact with and support to existing markets.

The development trend is to use the systems for illumination purposes where the illuminative effect is required to be documented. One example is the division's launch of the Luxcalculator on Roblon's web site in June.

A number of new products will be developed – including light fittings which can meet the ever-expanding need to control illuminative effect and direction. In both the OEM area and special market segments there will be ample opportunity for growth. In close cooperation with distributors marketing tools will be developed which make it easier for customers to design their own lighting systems, and in the long-term also to submit orders.

Aktionærforhold

Udbytte

På generalforsamlingen den 1. marts 2001 vil bestyrelsen foreslå et udbytte på 20%, svarende til 5,0 mio.kr. Til konsolidering vil der herefter være 8,3 mio.kr.

Aktionærernes interesse vil fortsat have stor opmærksomhed. Det er selskabets økonomiske målsætning - med skyldig hensyntagen til likviditetsudvikling, aktuelle investeringsbehov og en generel vurdering af fremtiden - at udbetale mellem 25 og 33% af selskabets nettooverskud.

Udsendte meddelelser til fondsbørsen

Årsregnskabsmeddelelse 1998/99	06. januar 2000
Halvårsmeddelelse 1999/00	15. juni 2000
Stigende ordreindgang	23. oktober 2000
Opjustering af årsresultatet	28. november 2000

Fremtidig information

Indtil videre vil der fortsat blive udsendt halvårlige regnskabsmeddelelser. Eventuel overgang til kvartalsmeddelelser bliver løbende vurderet, ligesom der arbejdes med at styrke det generelle informationsniveau. Oplysningerne om divisionernes omsætning og resultater i det aktuelle årsregnskab er et skridt i den retning.

Ejerforhold

Følgende aktionærer er omfattet af Aktieselskabslovens § 28a:

- Arbejdsmarkedets Tillægspension (ATP), Kongens Vænge 8, 3400 Hillerød
- Lønmodtagernes Dyrtdidsfond, Vendersgade 28, 1., 1363 København K
- Fabrikant Erik Schou, Strandvej 98, 9970 Strandby

Kapitalforhøjelse

Selskabskapitalen er i årets løb forhøjet med kr. 72.500 (medarbejderaktier) i henhold til generalforsamlingens myndighed. Beløbet er indbetalt. Omkostningerne udgjorde 3 t.kr.

Egenkapital

Efter udbetaling af udbytte og overførsel af det resterende overskud udgør selskabets egenkapital 115,4 mio.kr.

Virksomhedens høje soliditetsgrad vurderes løbende sammenholdt med de fremtidige planer. Det er Roblon's hensigt at foretage nødvendige investeringer for at øge virksomhedens aktivitetsniveau. Muligheder for tilkøb af nye aktiviteter inden for de bestående produktområder vurderes til stadighed, og alternative samarbejdsformer undersøges.

Risikofaktorer

Konjunkturforsvar

Med en god spredning på markeder og brancher er Roblon A/S mindre følsom overfor regionale og brancherelaterede konjunkturudsving. Specielle forhold for de enkelte divisioner er beskrevet i deres delberetninger.

Valutaforhold

Det er selskabets politik, at alle væsentlige kommercielle valutarisici skal afdækkes, og terminsforretninger indgås løbende. 85% af virksomhedens nettoindtægter faktureres i DKK eller i DEM/EUR. Spekulative terminsforretninger indgås ikke.

Miljøforhold

Den eksterne miljøbelastning for Roblon Engineering er meget begrænset, idet belastningen kan henføres til belysning, opvarmning og maleprocessen. Der er i 1998 investeret i et nyt maleanlæg, som medvirker til, at miljøbelastningen er mindst mulig.

For Roblon Industrial Fiber kan der oplyses, at der ikke findes afledning fra processer, der kan belaste det eksterne vandmiljø. Emission til luft er begrænset og kontrolleres. Efter forberedelser i år 2000 vil miljøcertificering efter ISO 14001 blive indført for Roblon Industrial Fiber's produktion i Gærum ultimo 2001. Der udfærdiges grønt regnskab for produktionen i Gærum.

I Roblon Fiber Optics finder der en begrænset emission til luft sted i forbindelse med limprocesser. Miljøbelastningen er generelt meget begrænset.

Forsikringsforhold

Det er selskabets politik at forsikre mod risici, der kan true den økonomiske stilling. Udover lovpligtige forsikringer er der tegnet forsikringer mod produktansvar og driftstab. Ejendomme, driftsmateriel og varelagre er på all-risk basis forsikret til genanskaffelsespris. Tilgodehavender hos kunder er forsikret i et vist omfang.

Medarbejdere og organisation

Der har i regnskabsåret været gennemsnitligt 148 medarbejdere, hvilket er 23 færre end året før. Nedgangen skyldes salget af produktområdet yachtliner i 1998/99. Enkelte medarbejdere derfra har fået job i produktionen hos Roblon Fiber Optics.

Ved regnskabsårets udgang var medarbejderantallet 162.

Det er et mål for Roblon A/S at anvende de nødvendige ressourcer på udvikling og uddannelse af medarbejderne for at kunne fastholde og tiltrække kvalificeret arbejdskraft på alle niveauer. I takt med, at produktområderne bliver stadig mere højteknologiske, er der behov for medarbejdere med forskellig teoretisk uddannelse, og for at tiltrække dem holder Roblon A/S kontakt til uddannelses-institutionerne.

Med udvikling af nye produkter, opdyrkning af markeder og relationer til mangeartede samarbejdspartnere har 1999/2000 været et udfordrende år. Medarbejderne har med deres engagement og fleksibilitet i høj grad været med til at realisere det hidtil bedste resultat for Roblon A/S.

Shareholders

Dividend

At the company's Annual General Meeting on March 1, 2001 the Board of Directors will propose a dividend rate of 20%, equivalent to DKK 5.0 million. DKK 8.3 million will then be available for consolidation.

The interests of shareholders will continue to be of great importance. With due consideration of liquidity trends, current investment requirements and a general assessment of future prospects, the company's financial objective is to distribute between 25 and 33% of net profits as dividend.

Notifications to the Stock Exchange

Preliminary statement 1998/99	January 6, 2000
Interim report 1999/00	June 15, 2000
Increase in order influx	October 23, 2000
Upward adjustment of annual result	November 28, 2000

Future information

Until further, interim statements will continue to be issued. The possible transition to quarterly statements will be subject to continuous assessment, in line with the goal to strengthen the general information level. Information on the turnover and results of the divisions, as presented in the current annual accounts, is a measure towards achievement of this objective.

Ownership

The following shareholders are subject to the provisions of Section 28a of the Danish Companies Act:

- The Labour Market Supplementary Pension Fund (ATP), Kongens Vænge 8, DK-3400 Hillerød
- The Employees' Capital Pension Fund (LD), Vendersgade 28, 1, DK-1363 Copenhagen K
- Mr. Erik Schou, Manufacturer, Strandvej 98, DK-9970 Strandby

Capital augmentation

During the year the capital was augmented by DKK 72,500 (employee shares) in accordance with the authority given by the Annual General Meeting. This amount has been paid up. Costs totalled tDKK 3.

Capital and reserves

After disbursement of dividend and transfer of the balance of the profits the company's capital and reserves total DKK 115.4 million.

The company's higher solvency level is subject to continuous assessment together with the future plans. It is Roblon's objective to make the investments required to expand the company's activities. Opportunities to acquire new activities in existing product areas are subject to ongoing assessment and alternative opportunities for cooperation are investigated.

Risk factors

Economic trends

In view of the favourable diversification into markets and sectors Roblon A/S is less sensitive to regional and sectoral cyclical fluctuations. Factors which are particular to the individual divisions are described in their specific reports.

Foreign exchange

The company's policy is to hedge all significant commercial exchange-rate risks, and forward contracts are concluded on an ongoing basis. 85% of the company's net revenue is invoiced in DKK or in DEM/EUR. Speculative forward contracts are not concluded.

Environment

The external environmental impact of Roblon Engineering is very moderate and can be attributed to illumination, heating and the metering process. In 1998 investment was made in a new metering facility which contributes to minimizing the environmental impact.

Regarding Roblon Industrial Fiber it can be stated that there are no process discharges which can have an adverse impact on the external aquatic environment. Emissions to air are limited and controlled. After preparations in the year 2000 environmental certification to ISO 140001 will be introduced for Roblon Industrial Fiber's production in Gærum at end-2001. Green accounts are prepared for the production in Gærum.

Within Roblon Fiber Optics there are limited emissions to air in connection with glueing processes. Generally, the environmental impact is very moderate.

Insurance

The company's policy is to insure against risks which might be a threat to its financial position. In addition to statutory insurance cover, policies have been written to cover product liability and loss of profits. Properties, operating equipment and stocks are insured on an all-risk basis at their acquisition value. Receivables from customers are insured to a certain degree

Employees and organization

The average number of employees in the financial year was 148, which is 23 less than for the previous year. The reduction is due to sale of the yacht line product area in 1998/99. Some employees have been re-employed in production at Roblon Fiber Optics.

At the close of the financial year the number of employees was 162.

It is Roblon A/S' objective to devote the necessary resources to the development and future training of employees in order to be able to attract and retain well-qualified employees at all levels. In connection with the raising of the technology level of the company's product areas it is important to be able to attract employees with various theoretical backgrounds, and in order to attract them Roblon A/S is in continuous contact with educational institutions.

The development of new products, focus on new markets and relations with many different cooperation partners have all contributed to making 1999/2000 a very challenging year. The dedication and great flexibility of our employees have made a substantial contribution to achieving the best result ever for Roblon A/S.

Årsregnskabet for ROBLON A/S for perioden 1. november 1999 til 31. oktober 2000 er aflagt i overensstemmelse med Årsregnskabsloven samt de af Københavns Fondsbørs fastlagte retningslinier for børsnoterede selskaber, herunder anerkendte danske regnskabsvejledninger.

Regnskabet er aflagt efter samme regnskabspraksis som det foregående år.

Resultatopgørelsen:

Nettoomsætningen

Som indtægtskriterium anvendes faktureringsbasis for salg af produkter, hvilket indebærer, at indtægter medtages ved levering og fakturering.

Produktudvikling

De i årets løb afholdte omkostninger til produktudvikling er udgiftsført i resultatopgørelsen.

Afskrivninger

Afskrivninger er beregnet lineært over forventet brugstid, der er fastsat således:

Bygninger	25 år
Væsentlige bygningsændringer	5 år
Tekniske anlæg og maskiner	3 - 10 år
Driftsmateriel og inventar	3 - 5 år

Investeringer med en anskaffelsessum under kr. 25.000 pr. enhed udgiftsføres i anskaffelsesåret.

Selskabsskat

Aktuel skat er udgiftsført med 32 % af årets regnskabsmæssige resultat reguleret for skattefrie indtægter og ikke fradagsberettigede udgifter.

Selskabet indgår i a'contoskatteordningen. Tillæg, fradrag og godtgørelser vedrørende skattebetalingen indgår i finansielle poster.

Udskudt skat er afsat med 32 % og fremkommer som følge af forskelle i de skattemæssige og regnskabsmæssige værdier af selskabets anlægs- og omsætningsaktiver.

Balancen:

Materielle anlægsaktiver

Grunde og bygninger er optaget til anskaffelsessum med fradrag af akkumulerede afskrivninger.

Tekniske anlæg, maskiner, driftsmateriel og inventar er optaget til anskaffelsessum med fradrag af akkumulerede afskrivninger.

Finansielle anlægsaktiver

Selskabets beholdning af egne aktier er optaget uden værdi.

Varebeholdninger

Råvarer og hjælpematerialer er optaget til anskaffelsessum.

Færdigvarer og varer under fremstilling er optaget til kostpris, der består af direkte materialer og lønninger samt tillæg for indirekte produktionsomkostninger.

Kostpris henholdsvis anskaffelsespris beregnes efter FIFO-metoden. På varebeholdninger er der foretaget nedskrivning til nettorealisationsværdier, hvor disse er lavere end anskaffelses- eller kostpriser.

Tilgodehavender

Tilgodehavender er individuelt værdiansat, og nødvendige nedskrivninger er foretaget.

Mellemværender i fremmed valuta

Tilgodehavender og gæld i fremmed valuta er i balancen optaget til de officielt noterede valutakurser pr. statusdagen. Tilgodehavender, der er sikret med terminkontrakter, er optaget til aftalte kurser.

Såvel realiserede som ikke realiserede kursavancer og -tab er medtaget i resultatopgørelsen. Kursreguleringer vedrørende terminkontrakter, der er indgået for at kurssikre fremtidige indtægter og udgifter, indregnes, når disse indtægter og udgifter realiseres.

Obligationer

Obligationer værdiansættes til anskaffelsespris eller børskurs på balancedagen, såfremt denne er lavere.

Offentlige tilskud

Tilskud modregnes i driftsomkostningerne i den periode, hvor de tilskudsberettigede omkostninger afholdes.

Pengestrømsopgørelse:

Pengestrømsopgørelsen opstilles efter den indirekte metode med udgangspunkt i resultatopgørelsens mellemresultat "Primært driftsresultat før afskrivninger". Pengestrømmene viser, hvorledes nedenstående 3 aktiviteter har påvirket årets likviditet.

Pengestrømme fra driftsaktivitet omfatter pengestrømme fra driften reguleret for ikke kontante driftsposter samt årets ændringer i omsætningsaktiver og kortfristet gæld.

Pengestrømme fra investeringsaktivitet omfatter pengestrømme fra køb og salg af materielle og finansielle anlægsaktiver.

Pengestrømme fra finansieringsaktivitet omfatter pengestrømme fra afdrag på langfristede lån og udbytte til aktionærerne.

Likvide midler omfatter likvide beholdninger samt obligationer.

I efterfølgende talopstillinger anvendes parentes om negative resultater og fradragsposter.

The annual accounts of ROBLON A/S for the period November 1, 1999 to October 31, 2000 are presented in accordance with the provisions of the Danish Company Accounts Act and the guidelines laid down by the Copenhagen Stock Exchange for the presentation of accounts by companies listed on the Stock Exchange, including accepted Danish accounting standards.

The accounting policies of the company are consistent with those of the preceding year.

Profit and Loss Account:

Net turnover

Product sales are recognized as invoiced. Income is thus recognized on delivery and invoicing.

Product development

Development costs are charged to the profit and loss account in the financial year in which they are incurred.

Depreciation

Depreciation is made on a straight-line basis over the expected useful lives of the assets, which are as follows:

Buildings	25 years
Material building improvements	5 years
Plants and machinery	3-10 years
Fixtures and fittings, tools and equipment	3-5 years

Investments at a purchase price of less than DKK 25,000 per unit are charged to the profit and loss account in the year of acquisition.

Corporate tax

Current tax is charged at 32% of the financial result for the year adjusted for tax-free income and non-deductible expenses.

The company is subject to the scheme for payment of tax on account. Additions, deductions and reimbursements concerning tax paid are included in financial items.

Contingent tax is allocated at 32% and arises as a consequence of differences between the valuation for tax purposes and for accounting purposes of the company's fixed and current assets.

Balance Sheet:

Tangible fixed assets

Land and buildings are stated at acquisition price less accumulated depreciation.

Plant and machinery, fixtures and fittings, tools and equipment are stated at acquisition price less accumulated depreciation.

Financial fixed assets

The company's portfolio of own shares is entered at no value.

Stocks

Raw materials and consumables are valued at acquisition price.

Finished goods and work in progress are valued at cost price comprising materials used and wages with the addition of indirect production costs.

Cost price or acquisition price is calculated according to the FIFO method. All stocks are written down to net realization values if lower than acquisition or cost prices.

Debtors

Debtors are valued individually, and the necessary write-downs are made.

Outstanding accounts in foreign currency

Debtors and creditors denominated in foreign currencies are charged to the balance sheet at the officially-listed exchange rates on the balance-sheet date. Debtors hedged by forward contracts are stated at fixed market rates.

Realized and unrealized gains and losses on foreign exchange are carried to the profit and loss account. Price adjustments concerning forward contracts concluded in order to hedge future income and expenditure are incorporated on the realization of this income and expenditure.

Bonds

Bonds are stated at the lower of acquisition or stock-exchange price on the balance-sheet date.

Subsidies

Subsidies received are set off against operating costs for the period in which the costs eligible for subsidies are incurred.

Cash flow statement:

The cash flow statement is presented according to the indirect method on the basis of the "Profit on primary activities before depreciation" in the profit and loss account. The cash flow analysis shows the impact of the following three activities on the year's liquidity.

Cash flow from operating activities comprises cash flow from activities adjusted for non-liquid operating items and the changes in current assets and short-term creditors during the year.

Cash flow from investment activities comprises cash flow from purchase and sale of tangible and financial fixed assets.

Cash flow from financing activities comprises cash flow from repayment of long-term loans and dividend to shareholders. Cash at bank and in hand comprises cash at bank and in hand and bonds.

The following accounts state negative results and deduction items in parenthesis.

Ledelsespåtegning

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt årsregnskabet og årsberetningen.

Årsregnskabet er aflagt efter gældende regnskabsbestemmelser. Vi anser den valgte regnskabspraksis for hensigtsmæssig, således at årsregnskabet giver et retvisende billede.

Årsregnskabet indstilles til generalforsamlingens vedtagelse.

Frederikshavn, den 4. januar 2001

Directors' Report

The Board of Directors and Management today considered and approved the annual accounts and the annual report.

The annual accounts are submitted in accordance with current accounting provisions. We considered the chosen accounting policies to be appropriate and that the annual accounts give a true and fair view of the company.

We recommend that the annual accounts be adopted by the Annual General Meeting.

Frederikshavn, January 4, 2001

Direktion / Management



Anders Petersen
adm. direktør



Niels Bach
formand



Erik Schou
næstformand



Kim Müller



Knud Kurtzmann
direktør



Benny Balle Jensen



H.J. Kaptain



Uffe Pedersen

Bestyrelse / Board of Directors

Revisionspåtegning

Vi har revideret det af ledelsen aflagte årsregnskab for 1999/00 for Roblon A/S.

Den udførte revision:

Vi har i overensstemmelse med almindeligt anerkendte danske revisionsprincipper tilrettelagt og udført revisionen med henblik på at opnå en begrundet overbevisning om, at årsregnskabet er uden væsentlige fejl eller mangler. Under revisionen har vi ud fra en vurdering af væsentlighed og risiko efterprøvet grundlaget og dokumentationen for de i årsregnskabet anførte beløb og øvrige oplysninger. Vi har herunder taget stilling til den af ledelsen valgte regnskabspraksis og de udførte regnskabsmæssige skøn samt vurderet, om årsregnskabets informationer som helhed er fyldestgørende.

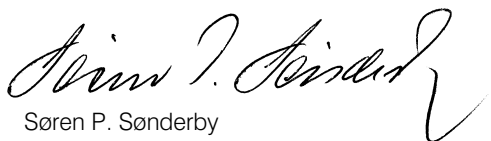
Revisionen har ikke givet anledning til forbehold.

Konklusion:

Det er vor opfattelse, at årsregnskabet er aflagt i overensstemmelse med den danske lovgivnings krav til regnskabsaflæggelsen, og at det giver et retvisende billede af selskabets aktiver og passiver, økonomiske stilling samt resultat.

Frederikshavn, den 4. januar 2001

Mortensen & Beierholm



Søren P. Sønderby
statsaut. revisor / State Authorized Public Accountant

Auditors' Report

We have audited the annual accounts of Roblon A/S for 1999/00 prepared by the Management.

Basis of opinion

We have planned and conducted our audit in accordance with generally accepted Danish auditing standards so as to obtain all the information and explanations which we considered necessary in order to provide us with sufficient evidence to give reasonable assurance that the accounts are free from material misstatements. Based on an evaluation of materiality and risk we have during the audit verified the basis and documentation for the amounts and other information disclosed in the annual accounts. We have assessed the accounting policies chosen by the management and the accounting estimates made, and evaluated the overall adequacy of the presentation of information in the accounts.

Our audit has not given rise to any qualifications.

Opinion

In our opinion, the annual accounts have been prepared in accordance with the accounting provisions of Danish legislation and give a true and fair view of the company's assets and liabilities, financial position, and profit/loss for the year.

Frederikshavn, January 4, 2001

KPMG C. JESPERSEN



Frank O. Nielsen
statsaut. revisor / State Authorized Public Accountant

Bestyrelses- og direktionsmedlemmernes øvrige ledelseshverv:

Senior posts in other Danish limited liability companies held by the Board of Directors and the Management:

I henhold til Årsregnskabslovens § 56 om øvrige ledelseshverv i danske aktieselskaber, der beklædes af bestyrelses- og direktionsmedlemmerne i Roblon Aktieselskab, er oplyst følgende:

In accordance with Section 56 of the Danish Company Accounts Act concerning senior posts in Danish limited liability companies held by members of the Board of Directors and Management of Roblon Aktieselskab, the following has been reported:

Niels Bach:

Bestyrelsesformand i / *Chairman of* Skiold Holding A/S, Ove Arkil Holding A/S og Bornholms Erhvervsfond. Bestyrelsesmedlem i / *Member of the Board of* Københavns Havn, Skiold Sæby A/S, Ove Arkil A/S og JL-Fondet.

Benny Balle Jensen:

Bestyrelsesformand i / *Chairman of* Brønderslev Industrihus A/S, Klokkeholm Karosseridele Aps., Betodan A/S og Bio-Con A/S. Bestyrelsesmedlem i / *Member of the Board of* ETI A/S og Pantec Maskinfabrik A/S samt administrerende direktør i / *and Managing Director of* Pedershaab A/S.

H.J. Kaptain:

Bestyrelsesformand for / *Chairman of* Aktieselskabet Sæby Fiskeindustri, Hjallerup Maskinforretning A/S, B&H EI-Artikler A/S, Stampen Holding A/S, A/S Egnsbank Nord, Sæby Bowling A/S, Nordjysk Luftteknik A/S, Hydra Tech A/S, Trigon Holding A/S og Stiholt Holding A/S. Bestyrelsesmedlem i / *Member of the Board of* Skiold Holding A/S, Cosmos Trawl A/S, Sæby Storkøb A/S, Aktieselskabet Brønderslev Trælasthandel, GKH Invest A/S, Aalborg Systemtransport A/S, BIA A/S, RAIS A/S, Steen Jørgensen Skagen A/S, Ø.S. Invest A/S, Ørskov Christensens Staal-Skibsværft A/S, Skanderborg Maskinforretning A/S, Stiholt Nord Hjørring A/S og Nordjysk Kobling A/S. Direktør og bestyrelsesmedlem i / *Managing Director and Member of the Board of* KML A/S.

Resultatopgørelse / Profit and Loss Account

Resultatopgørelse for perioden 1. november 1999 - 31. oktober 2000 /
Profit and Loss Account for the Period November 1, 1999 - October 31, 2000

Note		1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
1	Nettoomsætning / <i>Net turnover</i>	177.343	155.401
	Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling / <i>Change in stocks of finished goods and work in progress</i>	(1.668)	(774)
	Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver / <i>Work performed on own account and stated under assets</i>	329	223
	Andre driftsindtæger / <i>Other operating income</i>	0	600
		176.004	155.450
	Råvarer og hjælpematerialer / <i>Raw materials and consumables</i>	(80.604)	(70.062)
	Andre eksterne udgifter / <i>Other external expenses</i>	(24.797)	(23.753)
2	Personaleudgifter / <i>Staff costs</i>	(44.697)	(49.416)
	Primært driftsresultat før afskrivninger / <i>Profit on primary activities before depreciation</i>	25.906	12.219
	Afskrivninger på anlægsaktiver / <i>Depreciation of fixed assets</i>	(7.647)	(7.800)
	Primært driftsresultat / Profit on primary activities	18.259	4.419
	Renteindtægter / <i>Interest income</i>	1.877	1.518
	Renteudgifter / <i>Interest expenditure</i>	(117)	(487)
	Ordinært driftsresultat før skat / Profit on ordinary activities before tax	20.019	5.450
3	Skat af ordinært resultat / <i>Corporate tax on profit on ordinary activities</i>	(6.685)	(1.147)
	Ordinært driftsresultat efter skat / Profit on ordinary activities after tax	13.334	4.303
	Ekstraordinært resultat før skat / Extraordinary result before tax	0	8.027
3	Skat af ekstraordinært resultat / <i>Corporate tax on extraordinary result</i>	0	(2.569)
	Ekstraordinært resultat efter skat / Extraordinary result after tax	0	5.458
	Årets resultat / Profit for the year	13.334	9.761

Balance pr. 31. oktober 2000 / Balance Sheet as at October 31, 2000

Aktiver / Assets

Note		1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
	Anlægsaktiver / Fixed assets		
	Grunde og bygninger / Land and buildings	27.954	29.189
	Tekniske anlæg og maskiner / Plant and machinery	17.733	11.707
	Driftsmateriel og inventar / Fixtures and fittings, tools and equipment	2.955	3.242
	Bygninger og anlæg under udførelse / Buildings and plant in the course of construction	348	233
4	Materielle anlægsaktiver / Tangible fixed assets	48.990	44.371
5	Egne aktier / Own shares	0	0
	Finansielle anlægsaktiver i alt / Financial fixed assets	0	0
	Anlægsaktiver i alt / Total fixed assets	48.990	44.371
	Omsætningsaktiver / Current assets		
	Råvarer og hjælpematerialer / Raw materials and consumables	30.273	26.916
	Varer under fremstilling / Work in progress	4.120	5.122
	Fremstillede færdigvarer / Manufactured finished goods	9.821	10.487
	Varebeholdninger / Stocks	44.214	42.525
6	Tilgodehavender fra salg / Trade debtors	27.371	23.760
7	Selskabsskat / Corporate tax	3.371	2.089
	Andre tilgodehavender / Other debtors	1.995	8.389
	Periodeafgrænsningsposter / Accruals	337	167
	Tilgodehavender / Debtors	33.074	34.405
	Obligationer / Bonds	10.157	897
	Likvide beholdninger / Cash at bank and in hand	17.414	18.323
	Omsætningsaktiver i alt / Total current assets	104.859	96.150
	Aktiver i alt / Total assets	153.849	140.521

Balance pr. 31. oktober 2000 / *Balance Sheet as at October 31, 2000*

Passiver / *Liabilities*

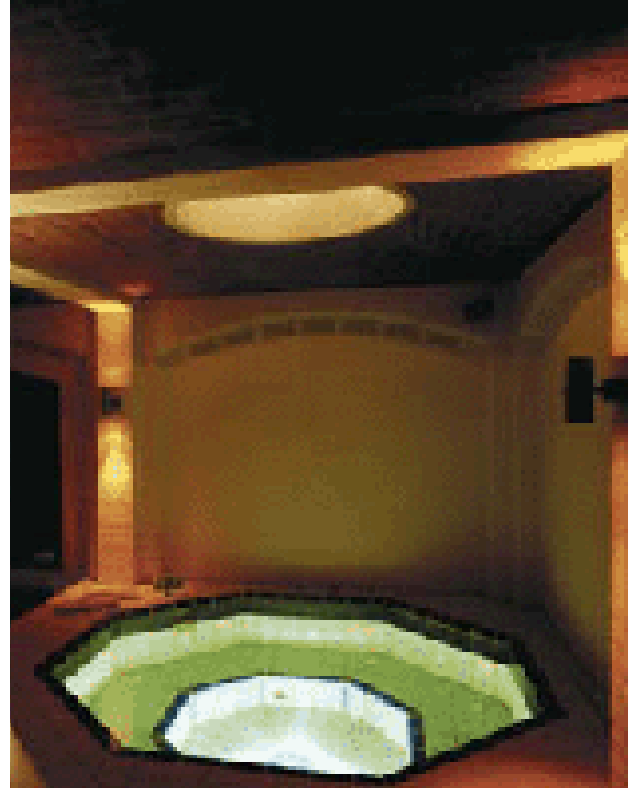
Note		1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
	Egenkapital / <i>Capital and reserves</i>		
	Selskabskapital / <i>Share capital</i>	26.220	26.148
	Særlig fond til disposition for generalforsamlingen / <i>Special fund for disposal at the annual general meeting</i>	0	6.807
	Andre reserver / <i>Other reserves</i>	80.840	69.281
	Overført af årets resultat / <i>Profit carried forward</i>	8.325	4.752
8	Egenkapital i alt / <i>Total capital and reserves</i>	115.385	106.988
	Hensættelser / <i>Provisions</i>		
9	Hensættelse til udskudt skat / <i>Provisions for deferred tax</i>	5.359	4.753
	Andre hensættelser / <i>Other provisions</i>	550	500
	Hensættelser i alt / <i>Total provisions</i>	5.909	5.253
	Kortfristet gæld / <i>Short-term creditors</i>		
	Kortfristet del af langfristet gæld / <i>Short-term element of long-term creditors</i>	0	269
	Modtagne forudbetalinger / <i>Prepayments received</i>	2.749	1.026
	Leverandører af varer og tjenesteydelser / <i>Trade creditors</i>	13.301	8.567
	Anden gæld / <i>Other debt</i>	11.496	13.409
	Udbytte for regnskabsåret / <i>Dividend for the financial year</i>	5.009	5.009
	Kortfristet gæld i alt / <i>Total short-term creditors</i>	32.555	28.280
	Passiver i alt / <i>Total liabilities</i>	153.849	140.521

Pengestrømsopgørelse / Cash Flow Statement

	1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
Primært driftsresultat før afskrivninger / Profit on primary activities before depreciation	25.906	12.219
Ændring i hensættelser / Change in provisions	50	(120)
Ændring i varelagre / Change in stocks	(1.689)	7.274
Ændring i tilgodehavender / Change in debtors	2.613	(5.317)
Ændring i kortfristet gæld / Adjustment of short-term creditors	4.544	(3.349)
Pengestrømme fra drift før finansielle poster / Cash flow from operating activities before financial items	31.424	10.707
Renteindbetalinger / Interest income	1.877	1.518
Renteudbetalinger / Interest expenditure	(117)	(487)
Pengestrømme fra ordinær drift / Cash flow from ordinary activities	33.184	11.738
Ekstraordinære indtægter / Extraordinary income	0	8.753
Betalt selskabsskat / Payment of corporate tax	(7.361)	(10.603)
Pengestrømme fra driftsaktivitet / Cash flow from operating activities	25.823	9.888
Investering i materielle anlægsaktiver / Investment in tangible fixed assets	(12.432)	(8.306)
Salgssummer materielle anlægsaktiver / Sales proceeds from tangible fixed assets	166	660
Pengestrømme fra investeringsaktivitet / Cash flow from investment activities	(12.266)	(7.646)
Afdrag på prioritetsgæld / Instalment payments on mortgage debt	(269)	(1.517)
Betalt udbytte / Payment of dividend	(5.009)	(3.996)
Provenue ved aktiekapitaludvidelse / Premium on share capital augmentation	72	0
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet / Cash flow from financing activities	(5.206)	(5.513)
Ændring i likvide midler / Change in cash at bank and in hand and bonds	8.351	(3.271)
Likvide midler 1/11 1999 / Cash at bank and in hand and bonds as at 1/11 1999	19.220	22.491
Likvide midler 31/10 2000 / Cash at bank and in hand and bonds as at 31/10 2000	27.571	19.220



Terrasse og have belyst med Roblon fiberlys.
*Terrace and garden illuminated with Roblon
fibre-optic illumination.*



Jacuzzi med fiberlys.
Jacuzzi with fibre-optic illumination.



Vandkunst med sidelys ved Tuborg Havn, København.
Water sculpture with side illumination at Tuborg Harbour, Copenhagen.

Note	1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
1 Nettoomsætning / Net turnover		
Hjemmemarkedet / <i>Domestic market</i>	17.948	21.078
Eksportmarkedet / <i>Export market</i>	159.395	134.323
	177.343	155.401
Eksportandel af omsætning / <i>Export share of turnover</i>	89,9%	86,4%

2 Personaleudgifter / Staff costs		
Bestyrelseshonorar / <i>Fees to the Board of Directors</i>	280	280
Direktion / <i>Management</i>	1.680	1.680
Gager og lønninger / <i>Wages and salaries</i>	40.343	45.020
Pensioner direktion / <i>Pensions, management</i>	336	336
Pensioner øvrige / <i>Pensions, others</i>	1.557	1.562
Andre udgifter til social sikring / <i>Other social security expenses</i>	501	538
	44.697	49.416

Der er ikke ydet tantieme til bestyrelse og direktion. Der stilles fri bil til rådighed for direktionen. /
No emoluments have been paid to the Board of Directors or to the Management. The Management hold the entitlement to company cars.

Gennemsnitligt antal fuldtidsbeskæftigede / <i>Average number of full-time employees</i>	148	171
--	------------	-----

3 Selskabsskat / Corporate tax		
Regulering vedrørende tidligere år / <i>Adjustment for previous years</i>	(5)	0
Skat af årets skattepligtige indkomst / <i>Tax on the taxable income for the year</i>	6.084	4.277
Ændring i udskudt skat / <i>Change in deferred tax</i>	606	(280)
Regulering i udskudt skat fra 34% til 32% / <i>Adjustment in deferred tax from 34% to 32%</i>	0	(281)
	6.685	3.716

Selskabsskat fordeler sig således: /
Corporate tax is distributed as follows:

Skat af ordinært resultat / <i>Tax on profit on ordinary activities</i>	6.685	1.147
Skat af ekstraordinært resultat / <i>Corporate tax on extraordinary result</i>	0	2.569
	6.685	3.716

Note

4 Materielle anlægsaktiver / *Tangible fixed assets*

	Grunde og bygninger / <i>Land and buildings</i>	Tekniske anlæg og maskiner / <i>Plant and machinery</i>	Driftsmateriel og inventar / <i>Fixtures and fittings, tools and equipment</i>	Bygninger og anlæg under udførelse / <i>Buildings and plants in the course of construction</i>
Anskaffelsessum / <i>Purchase price:</i>				
Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	42.001	39.562	7.263	233
Tilgang 1999/00 / <i>Additions</i>	910	10.302	1.105	348
Afgang 1999/00 / <i>Disposals</i>	0	(20)	(462)	(233)
Saldo 31/10 2000 / <i>Balance as at 31/10 2000</i>	42.911	49.844	7.906	348
Af- og nedskrivninger / <i>Depreciation and write-downs:</i>				
Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	12.812	27.855	4.021	0
Vedrørende afhændede aktiver / <i>Concerning assets sold</i>	0	(20)	(380)	0
Årets afskrivninger / <i>Depreciation of the year</i>	2.145	4.276	1.310	0
Saldo 31/10 2000 / <i>Balance as at 31/10 2000</i>	14.957	32.111	4.951	0
Bogført værdi 31/10 2000/ <i>Net book value as at 31/10 2000</i>	27.954	17.733	2.955	348

Kontantværdi af grunde og bygninger udgør pr. 1/1 2000 43.987 t.kr.

Cash value of land and buildings as at 1/1 2000 is t/DKK 43,987.

Avance ved ordinære salg af materielle anlægsaktiver er modregnet i afskrivninger med 84 t.kr. i resultatopgørelsen.
Profit on ordinary sales of tangible fixed assets is set off against depreciation at t/DKK 84 in the profit and loss account.

5 Egne aktier / *Own shares*

	Andel af aktiekapital/ <i>Proportion of share capital %</i>	Antal af aktier/ <i>No. of shares stk.</i>	Anskaffelsespris/ <i>Acquisition cost t.kr.</i>
Saldo 1/11 1999/ <i>Balance as at 1/11 1999</i>	4,5	11732	6478
Anskaffelse i 1999/00 / <i>Acquisition</i>		0	0
Saldo 31/10 2000 / <i>Balance as at 31/10 2000</i>	4,5	11732	6478

Statusdagens beholdning har en kursværdi på 7.441 t.kr.
The market value of the portfolio on the balance-sheet date is t/DKK 7,441.

Anskaffelsessummen er nedskrevet over egenkapitalen i anskaffelsesåret.
The acquisition price is written down to capital and reserves in the year of acquisition.

Note

1999/00 1998/99
t.kr. t.kr.

6 Tilgodehavender fra salg / *Trade debtors*

Tilgodehavender med forfald efter 1 år udgør tkr. 359. /
Trade debtors falling due after 1 year are t/DKK 359.

7 Selskabsskat / *Corporate tax*

Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	2.089	(4.237)
Betalt selskabsskat vedrørende tidligere år / <i>Payment of corporate tax concerning previous year</i>	4.091	4.564
	6.180	327
Skat af årets skattepligtige indkomst / <i>Payment of corporate tax for the year</i>	(6.084)	(4.277)
Betalt a'contoskat vedrørende 1999/00 / <i>Tax paid on account in 1999/00</i>	3.275	6.039
Saldo 31/10 2000 / <i>Balance as at 31/10 2000</i>	3.371	2.089

Note		1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
8 Bevægelser i egenkapitalen / Movements in capital and reserves			
Selskabskapital / <i>Sharecapital:</i>			
Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	26.148		
Medarbejderaktier / <i>Employee shares</i>	72	26.220	26.148
Særlig fond til disposition for generalforsamlingen / <i>Special fund for disposal at the annual general meeting:</i>			
Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	6.807		
Overført til andre reserver / <i>Transferred to other reserves</i>	(6.807)	0	6807
Andre reserver / <i>Other reserves:</i>			
Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	69.281		
Overført fra særlig fond til disposition for generalforsamlingen / <i>Transferred from special fund for disposal at the annual general meeting</i>	6.807		
Overført resultat fra tidligere år / <i>Profit carried forward from previous year</i>	4.752	80.840	69.281
Overført af årets resultat / <i>Profit for the financial year, brought forward:</i>			
Saldo 1/11 1999 / <i>Balance as at 1/11 1999</i>	4.752		
Overført til andre reserver / <i>Transferred to other reserves</i>	(4.752)		
Henlagt ifølge overskudsfordeling / <i>Provision according to distribution of profits</i>	8.325	8.325	4.752
Egenkapital i alt / <i>Total capital and reserves</i>		115.385	106.988

Note		1999/00 t.kr.	1998/99 t.kr.
9 Hensættelse til udskudt skat / Provision for deferred tax			
Det hensatte beløb til udskudt skat vedrører / <i>The amount allocated for deferred tax relates to:</i>			
Omsætningsaktiver / <i>Current assets</i>		402	351
Materielle anlægsaktiver / <i>Tangible fixed assets</i>		5.045	4.596
Øvrige / <i>Others</i>		(88)	(194)
		5.359	4.753
10 Honorar til generalforsamlingsvalgte revisorer / Fees to auditors elected by the General Meeting			
	Mortensen & Beierholm		KPMG C. Jespersen
Revision / <i>Audit</i>		210	81
Andre ydelser / <i>Other services</i>		54	0
Samlet honorar for det forløbne år / <i>Total fees for the year</i>		264	81
11 Transaktioner med væsentlige aktionærer, bestyrelse og direktion / Transactions with significant shareholders, the Board of Directors and Management			
Selskabet har ikke i årets løb gennemført usædvanlige transaktioner med væsentlige aktionærer, bestyrelse og direktion eller med selskaber, hvori de pågældende har økonomisk interesse. / <i>During the year the company has not made any unusual transactions with significant shareholders, with the Board of Directors or Management, or with companies in which any of these hold financial interests.</i>			

Selskabskapitalen på kr. 26.220.000 består af følgende aktier:
The share capital of DKK 26,220,000 consists of the following shares:

A-aktier : 4.166 à kr. 1.000, i alt kr. 4.166.000
A-shares: 4,166 of DKK 1,000, in total DKK 4,166,000
B-aktier : 220.540 à kr. 100, i alt kr. 22.054.000
B-shares: 220,540 of DKK 100, in total DKK 22,054,000

Hvert A-aktiebeløb på kr. 1.000 giver 100 stemmer /
Each A-share of DKK 1,000 gives entitlement to 100 votes.
Hvert B-aktiebeløb på kr. 100 giver 1 stemme /
Each B-share of DKK 100 gives entitlement to one vote.



Fiskerihavns­gade 23
Postboks 120
DK-9900 Frederikshavn, Denmark
Telefon (+45) 96 20 33 00
Telefax (+45) 96 20 33 99
E-mail: info@roblon.dk
www.roblon.com

Divisioner / Divisions

Roblon Engineering

Kjeldgårdsvej 6
DK-9300 Sæby, Denmark
Telefon (+45) 98 46 40 00
Telefax (+45) 98 46 78 20
E-mail: eng@roblon.dk

Roblon Industrial Fiber

Fiskerihavns­gade 23
DK-9900 Frederikshavn, Denmark
Telefon (+45) 96 20 33 00
Telefax (+45) 96 20 33 99
E-mail: info@roblon.dk

Produktion:

Fabriksvej 7, Gærum
DK-9900 Frederikshavn, Denmark

Roblon Fiber Optics

Fiskerihavns­gade 23
DK-9900 Frederikshavn, Denmark
Telefon (+45) 96 20 33 66
Telefax (+45) 96 20 33 96
E-mail: info@roblon.dk